



Als innovativer Schweizer Marktführer sind wir ein kompetenter Anbieter hochwertiger Spannmittel, die von der klassischen Anwendung bis zur Automation eingesetzt werden.

Um den Kundenanforderungen nach Präzision und Effizienz bei höchstem Qualitätsanspruch gerecht zu werden, suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebes Deutschland eine engagierte Persönlichkeit (m/w) als

Vertriebstechniker Deutschland Süd

Die Aufgaben: Innerhalb Ihres Vertriebsgebietes betreuen Sie den bereits bestehenden Kundenstamm sowie unsere Vertriebspartner durch technische Unterstützung, Schulung und Weiterbildung. Sie ermitteln den individuellen Kundenbedarf und erarbeiten anwendungsspezifische Lösungen mit unseren vielfältigen Produktserien. Sie verstehen sich als Partner Ihrer Kunden und demonstrieren mit Ihrer technischen Kompetenz Kundennähe und Lösungskompetenz. Auf Messen vertreten Sie unser Unternehmen und Sie berichten direkt an den Vertriebsleiter.

Die Anforderungen: Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung als Techniker/Meister oder Ingenieur aus dem Umfeld des Maschinenbaus sowie erste Erfahrung im Vertrieb. Ihre Erfolge erzielen Sie durch Beständigkeit und Zuverlässigkeit sowie einer partnerschaftlichen Pflege von Kundenbeziehungen. Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten sowie Gespür für Kundenbedürfnisse verbinden Sie mit technischem Sachverstand zu überdurchschnittlichen Ergebnissen. Die Selbständigkeit, ein Vertriebsgebiet eigenverantwortlich zu bearbeiten, setzen wir voraus. Die dazu notwendige Reisebereitschaft bringen Sie mit.

Das Angebot: Sie erwartet ein Unternehmen mit einer im Markt anerkannten und gut eingeführten Marke, exzellenter Qualität und kurzen Kommunikationswegen. Gemeinsam mit unserem Unternehmen haben Sie die nicht alltägliche Gelegenheit, Ihre Karriere jetzt bei einem der Marktführer fortzusetzen. Dazu bieten wir Ihnen eine gründliche Einarbeitung sowie eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten Team. Sie haben die Möglichkeit vom Home Office aus zu arbeiten und sich persönlich wie fachlich weiter zu entwickeln. Zu unserem Angebot gehört eine attraktive Vergütung wie auch ein neutraler, privat nutzbarer Firmenwagen.

Fühlen Sie sich angesprochen? Wenn ja, dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit) an:

GRESSEL AG
Personalabteilung
Postfach, CH-8355 Aadorf
oder E-Mail: info@gressel.ch
www.gressel.ch

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.